

Feltsalg 2022-2026

Steffen Hæhre Nikodemussen
Salgsleder Redningselskapet



46 44 24 23





Integrasjon av salg i en humanitær organisasjon

Kan føles som om du har bilen i Revers og 5. gir samtidig

Vi er ikke i mål



Merkevare



Datakvalitet

Dersom det er en brist i demningen



Inhouse, outsource

Covid

Vipps feiler

Personvern

WinMill

Illojale ansatte

Midlertidige kontrakter

Provisjon – Timelønn

Provisjon etter 3 innbetalinger

Nappstraumen – Påvirker oss alle



1. Rekruttering

Finne riktige mennesker – ikke bare de beste selgerne

2. Intervjuer

Struktur og tydelige forventninger fra start – 1. og 2. gangs intervjuer

3. Opplæring

Grundig trening i både salg og verdier

Bygg en struktur hvor vanlige folk blir gode

4. Oppfølging

Tett ledelse og kontinuerlig utvikling



Støtte for de ansatte

Promotørmanual
Ledermanual
Feltververmanual
Intranett
HR
Tillitsvalgt
Mellomleder



Inhouse

10 selgere + ca 20 sesong

Kvalitetsteam på TM

Fokus på team og lagfølelse

Tall

6500 FG



500,- en gang vs 200,- pr måned

7200,-

6500 – 7200 =

46.800.000,-



46 44 24 23



